

Trade Wars: le nuove dinamiche internazionali e la guerra dei dazi

Mercoledì 6 febbraio 2019, ore 14.00 - 18.30

The Westin Palace, Piazza della Repubblica 20, 20124, Milano

Gli strumenti e le contromisure a disposizione degli operatori. Agevolazioni doganali, esenzioni, rafforzamento e tutela del *Made in Italy*, pianificazione e daziabilità delle *royalties*.

La deflagrazione globale delle scelte di politica commerciale adottate dall'amministrazione statunitense, a due anni dall'elezione di Donald Trump, sta rapidamente ridisegnando lo scenario internazionale modificando radicalmente i rapporti tra i diversi mercati ed agitando tensioni protezionistiche ormai sfociate nell'elevazione di significative barriere tariffarie.

La determinazione del nuovo Presidente USA a voler riconsiderare gli accordi tra i paesi in chiave unilateralista, in totale difformità rispetto all'evoluzione multilateralista che aveva connotato tutti gli accordi commerciali degli ultimi trenta anni, ha imposto la necessità di avviare una riconsiderazione delle strategie produttive delle imprese votate all'internazionalizzazione.

Infatti, soprattutto per le aziende italiane che hanno nell'export il segreto del proprio successo, le nuove barriere tariffarie stanno iniziando a penalizzare lo *status quo* raggiunto negli ultimi decenni, minando le scelte operate da tempo in termini di delocalizzazione ed efficienza produttiva.

L'incontro si prefigge la finalità di fornire agli operatori un quadro chiaro sullo stato delle Trade Wars ed alcune soluzioni pratiche che possano supportare le società nella definizione del rapporto internazionale sulla base di criteri di semplicità, di efficienza e di risparmio daziario.

Saranno oggetto di esame l'istituto del *first sale* previsto dalla normativa statunitense e sarà discussa anche la possibile applicabilità di analogo regime nell'Unione Europea, alla luce del nuovo codice doganale. Verranno inoltre proposti casi pratici per tutelare i prodotti *Made in Italy*, rafforzando la filiera e disapplicando le normative ritorsive previste dagli Stati Uniti e dalla Cina.

Infine, verranno analizzati tutti i vantaggi e le prospettive offerte da recentissime posizioni giurisprudenziali rispetto alla daziabilità delle *royalties*. In particolare, sarà possibile chiarire come i diritti di licenza non siano affatto automaticamente daziabili e quali siano gli strumenti normativi per neutralizzare i rischi di contestazione ed accertamento.

Trade Wars: le nuove dinamiche internazionali e la guerra dei dazi

Gli strumenti e le contromisure a disposizione degli operatori. Agevolazioni doganali, esenzioni, rafforzamento e tutela del Made in Italy, pianificazione e daziabilità delle royalties.

Mercoledì 6 febbraio 2019, ore 14.00 - 18.30
The Westin Palace, Piazza della Repubblica, 20, 20124, Milano

Agenda

- | | |
|-------|---|
| 14.00 | Registrazione |
| 14.30 | Saluto di benvenuto e introduzione alla discussione,
Trade Wars: il contesto di riferimento
Le possibili soluzioni: <ul style="list-style-type: none">– il regime del first sale negli Stati Uniti ed in Europa– le esenzioni previste per l'importazione dei prodotti sottoposti a misure ritorsive negli USA |
| 16.15 | Break
La problematica ricorrente: i prodotti <i>Made in Italy</i> confezionati in Cina e destinati agli Stati Uniti e i prodotti <i>Made in Italy</i> confezionati negli Stati Uniti e destinati alla Cina
Daziabilità delle royalties: nuove prospettive di pianificazione e recentissime novità giurisprudenziali |
| 18.00 | Dibattito e quesiti |

* Relatori in attesa di conferma