

Financial reporting 2021

Covid-19 fa calare la produttività degli studi legali

Executive summary

Gli studi non sono passati indenni attraverso la crisi economica degli ultimi 12 mesi. Se le realtà di fascia alta sono riuscite a mantenere il proprio giro d'affari e in alcuni casi ad aumentare l'attività, a diminuire è stata soprattutto la capacità di generare valore. Dall'analisi del TopLegal Consulting è emerso un anno complesso per gli studi, con risvolti contrastanti a seconda del segmento di mercato. In un anno la produttività è scesa in media di oltre 5 punti. Il fatturato medio per professionista si è contratto dell'1,6% nel 2020.

Conti sotto pressione

I dati più eloquenti emersi dall'analisi sono quelli sulla produttività e sulla capacità di generare affari. Il fatturato medio per professionista (Rpl), avvocato o commercialista, nel 2020 è sceso in media dell'1,6%, con contrazioni notevoli proprio tra i modelli più produttivi: fino a -12,2% per le boutique fiscali e addirittura -16,7% per alcuni tra gli studi full service più blasonati del Paese. Considerando la differenza tra il numero di ore lavorate, il numero di ore fatturate al cliente nel 2020 e quelle effettivamente corrisposte, l'analisi ha registrato una variazione negativa sia per il tasso di utilizzo (-2,2%) sia per il tasso di realizzazione (-3,3%), pari a una perdita complessiva di produttività di 5,5 punti rispetto all'anno precedente.

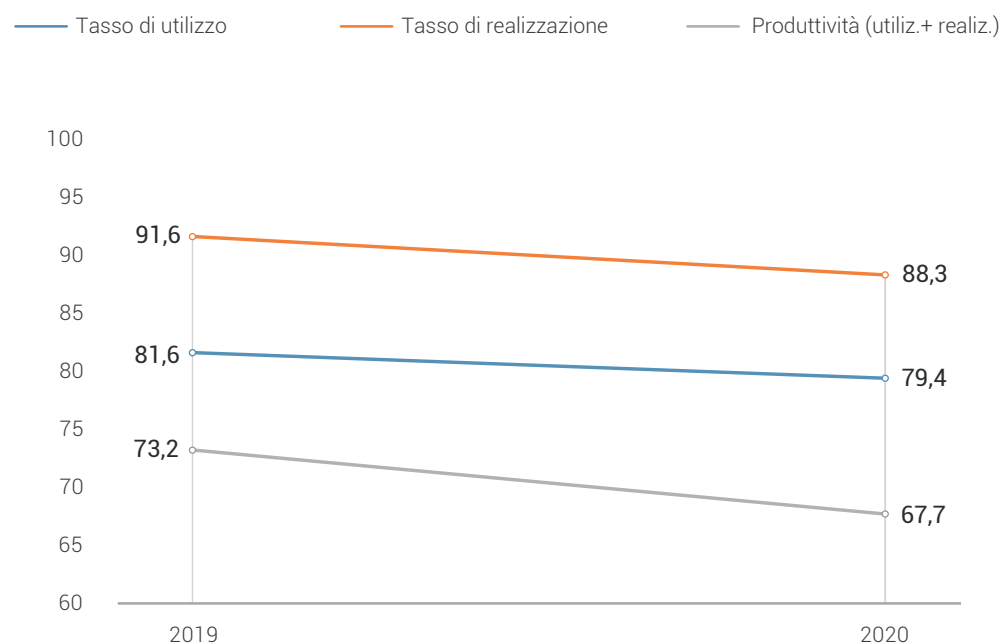
Esercizi finanziari 2020

Le variazioni fanno riferimento all'anno fiscale precedente

Modello studio	Segmento	Fatturato variazione 2019-2020		
		Media	Max.	Min.
Multipractice italiano	Alto	12,3	25,9	-1,3
Multipractice italiano	Medio alto	-14,0	+10	-38,0
Multipractice italiano	Medio	21,0	33,3	8,6
Multipractice internazionale	Alto	1,0	0,3	1,8
Multipractice internazionale	Medio alto	3,3	4,8	1,8
Multipractice provinciale	Medio	-12,8	7,8	-33,3
Boutique amministrativo		-9,8	-9,4	-10,2
Boutique fiscale		-5,8	7,5	-19,0
Boutique giuslavoro		-9,8	-9,4	-10,2
Big four		6,7	10,0	3,4

L'efficienza degli studi

Medie % sulle ore fatturate



Le fasce più colpite

Nel complesso, i più colpiti dalla crisi degli ultimi 12 mesi sono stati gli studi italiani multipractice con posizionamento medio alto, con decisi cali di fatturato, in alcuni casi di ben oltre un terzo in meno rispetto all'anno precedente.

Gli studi radicati nelle principali province del Paese hanno sofferto quasi quanto la controparte mid market milanese e romana, con variazioni negative in media di oltre dieci punti percentuali rispetto al 2019. In particolare, gli studi multipractice italiani di fascia medio alta hanno visto calare il fatturato in media del 14% rispetto all'anno precedente; -12,8% la contrazione in media sulle piazze regionali.

A fare fatica a mantenere i livelli di fatturato del 2019 anche le boutique monospécializzate, sebbene colpite in misura minore, con variazioni negative inferiori ai dieci punti percentuali.

Per informazioni:

Massimo Morici
Tel. 02 87084123
massimo.morici@toplegal.it